



Effekt- principer

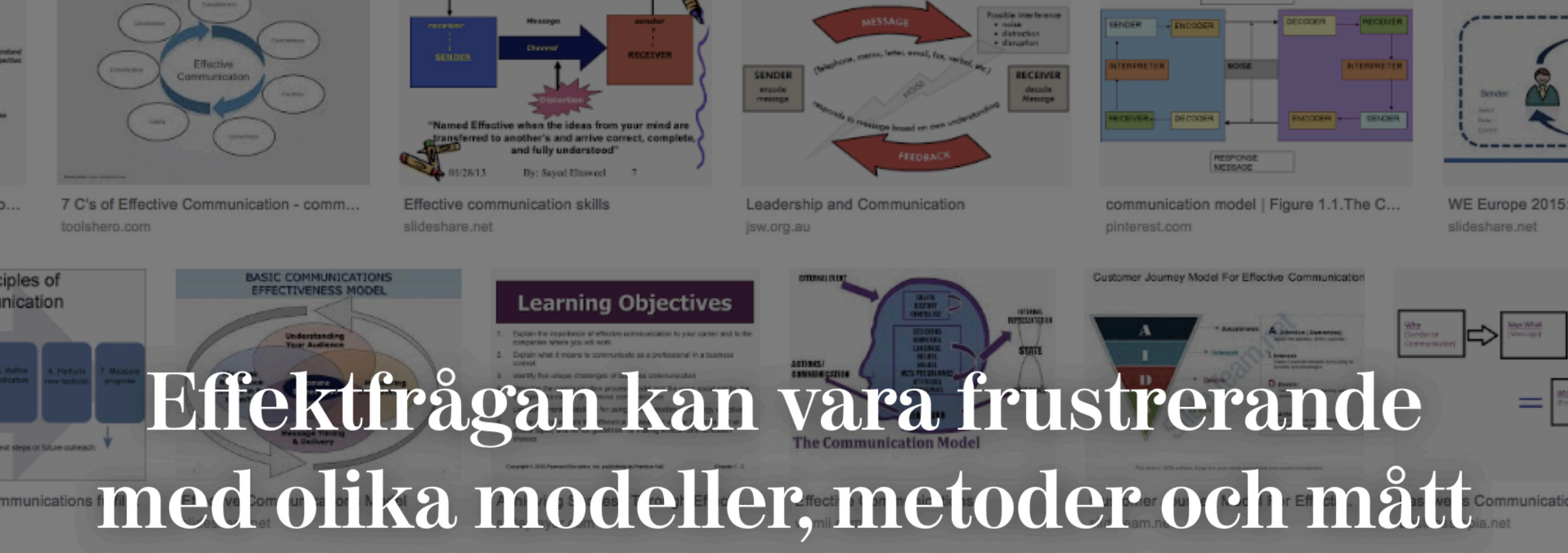
Kom! Sveriges Kommunikationsbyråer
Swedish Association of Communication Agencies



Vi mänskor är komplexa,
irrationella och *upptagna*



Om vi inte kan förklara hur
kommunikation skapar *affärseffekt*
- kommer vi att få det tufft



Effektfrågan kan vara frustrerande med olika modeller, metoder och mätt



En sak är säker:
kommunikation driver *affären*

Öka *chanserna* att skapa effekt





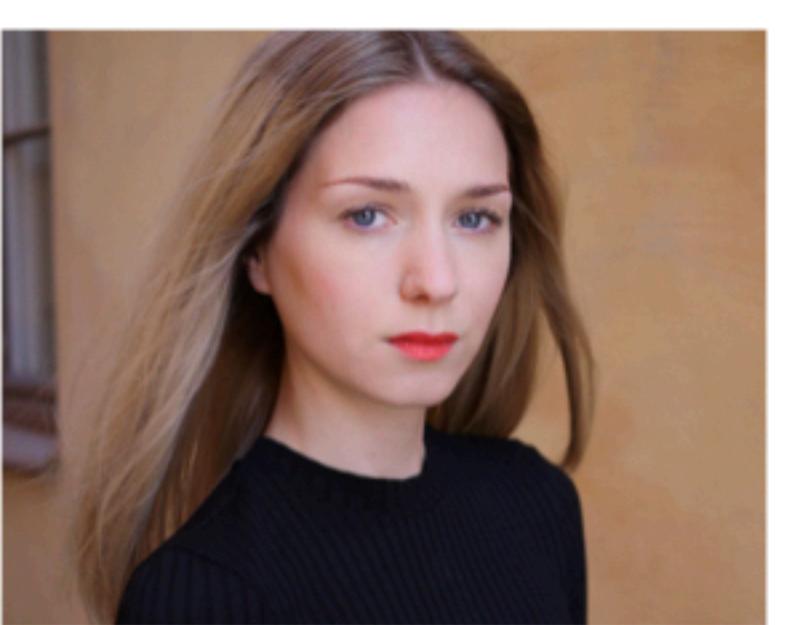
Effekt är en *kulturfråga*



►EVIDENCE



ZELLOUT.



PRIME
WEBER
SHANDWICK



NORD DDB°



grid logo



M&CSAATCHI



Gyllström
Kommunikationsbyrå



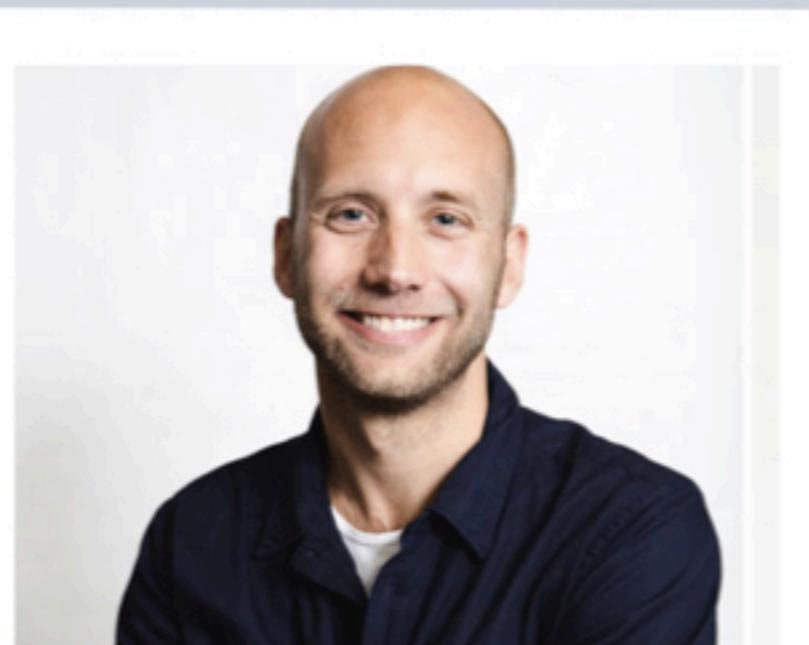
hil·anders



GARBERGS



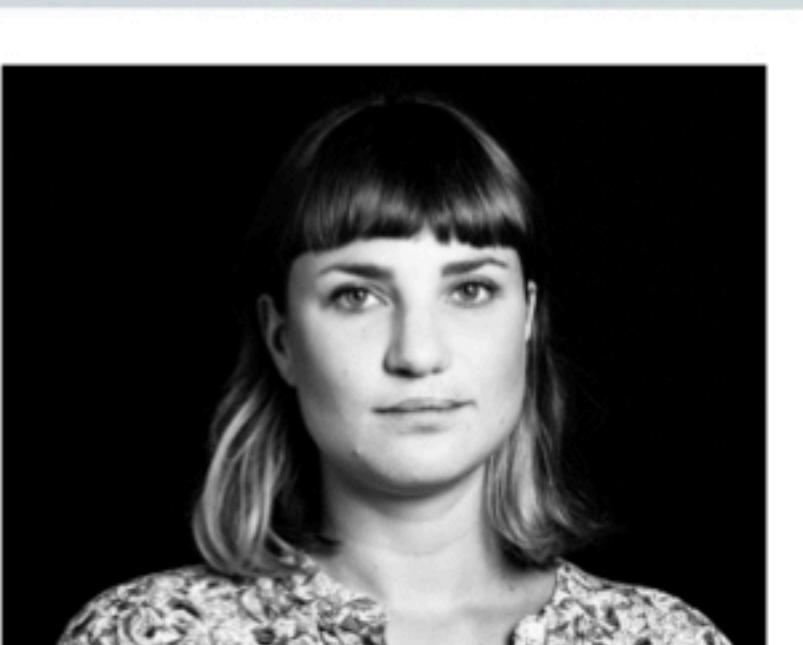
© Drama Queen



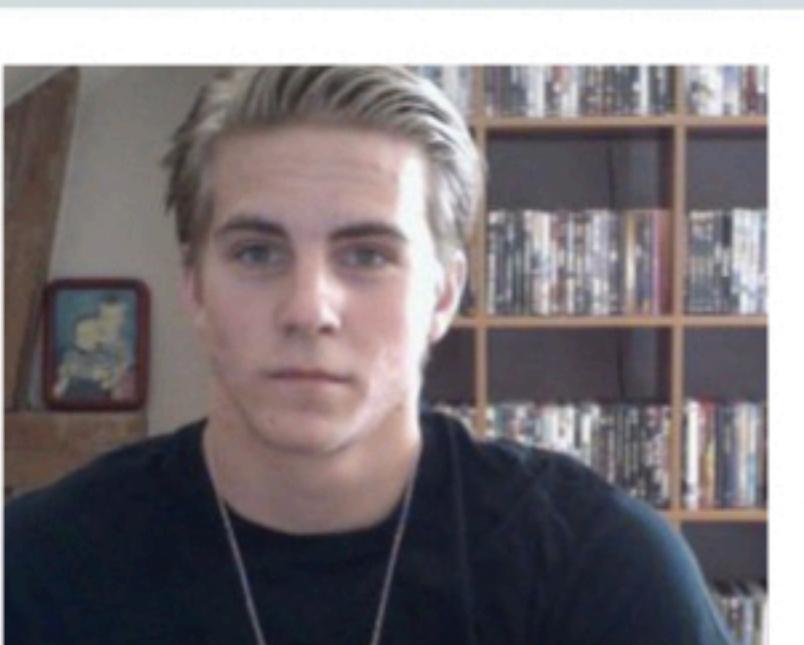
Jung



IDENTITY WORKS!



forsman & bodenfors



(LUNDBERG&CO)™



åkestam.holst



IKEA



VOLVO



SCA



Swedbank



SYSTEM
BOLAGET



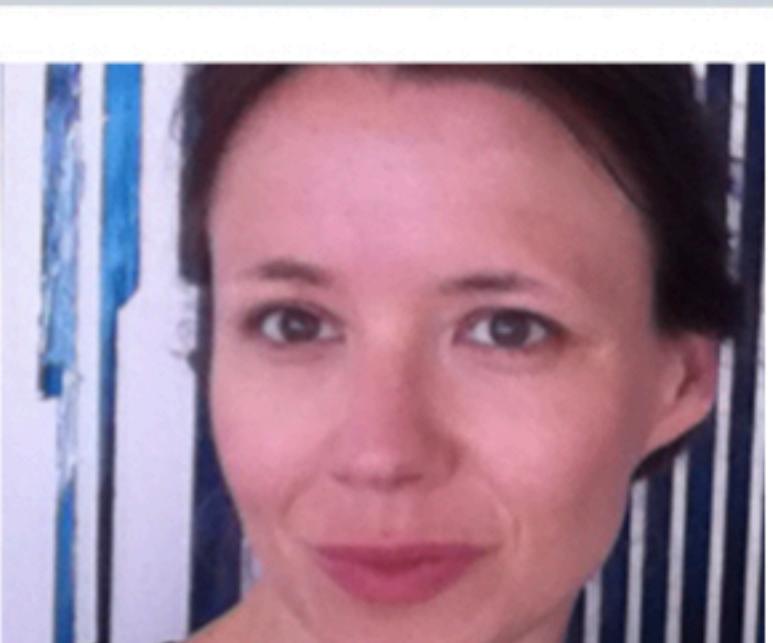
coop



ICA



MediaMarkt



VOLVO TRUCKS



SEMCON



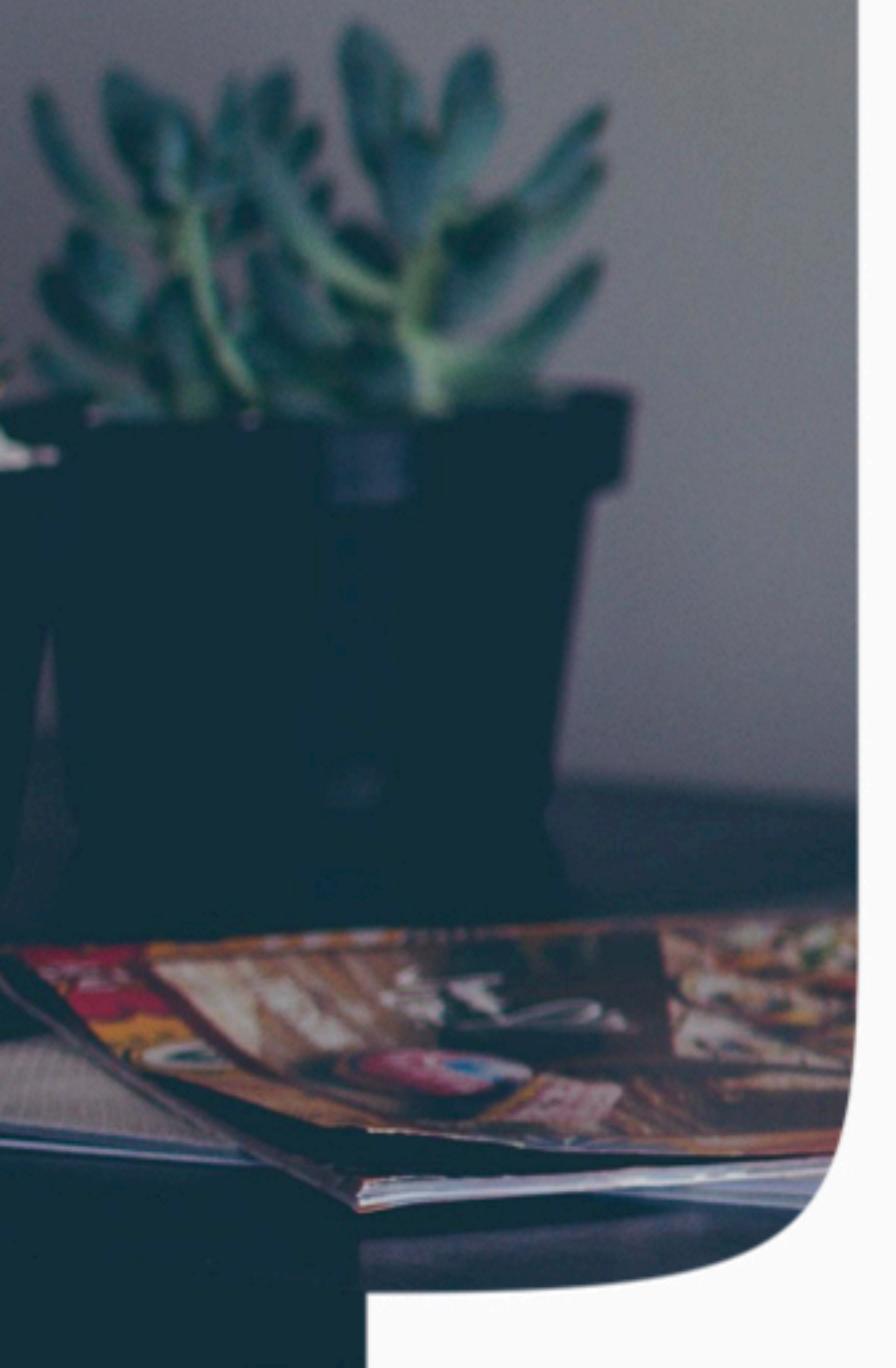
telenor



ÅHLÉNS

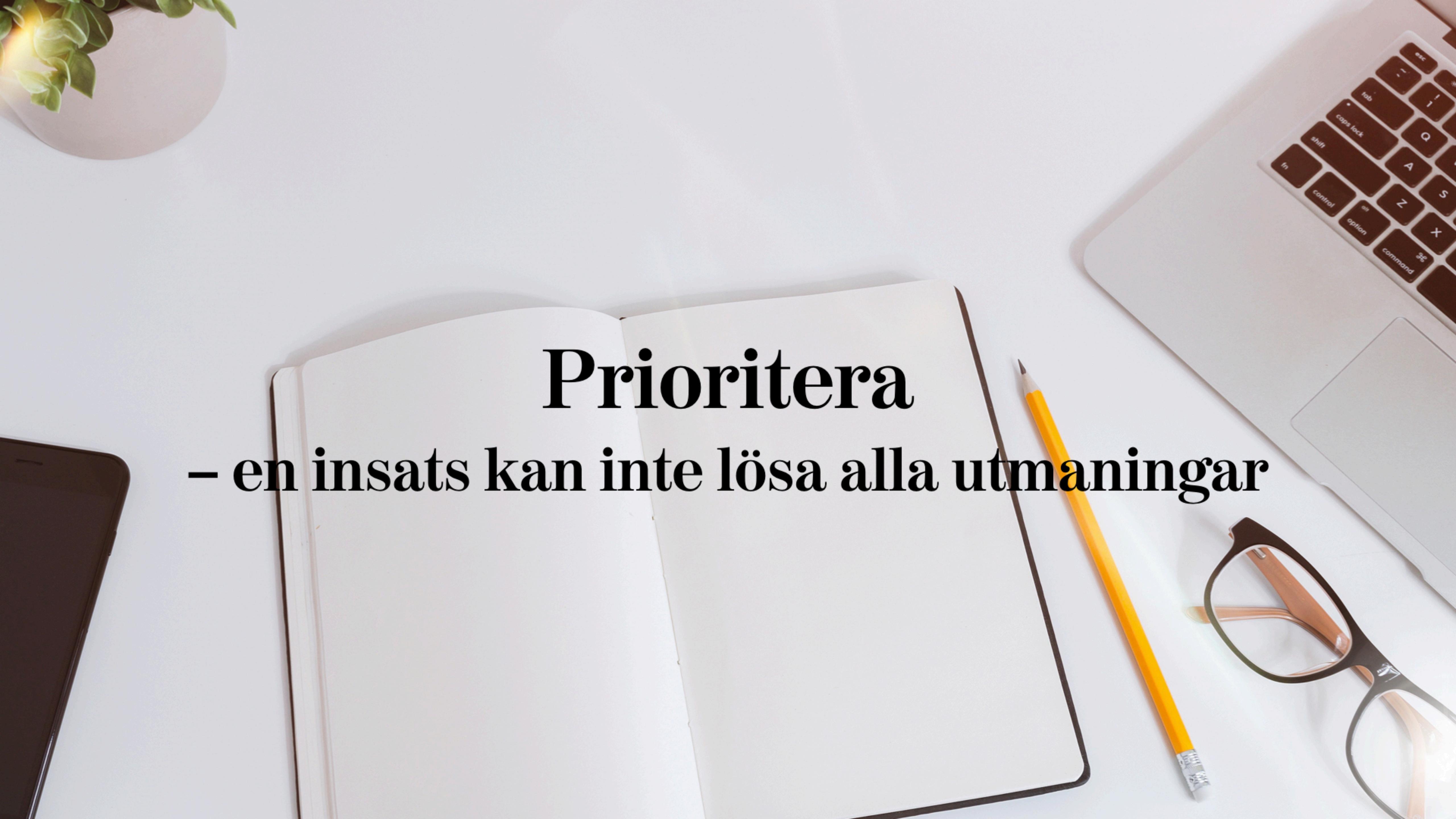
EFFEKT- PRINCIPERNA

Definiera
kommunikationens
nytta





Vad är problemet eller
möjligheten *egentligen*?



Prioritera
– en insats kan inte lösa alla utmaningar

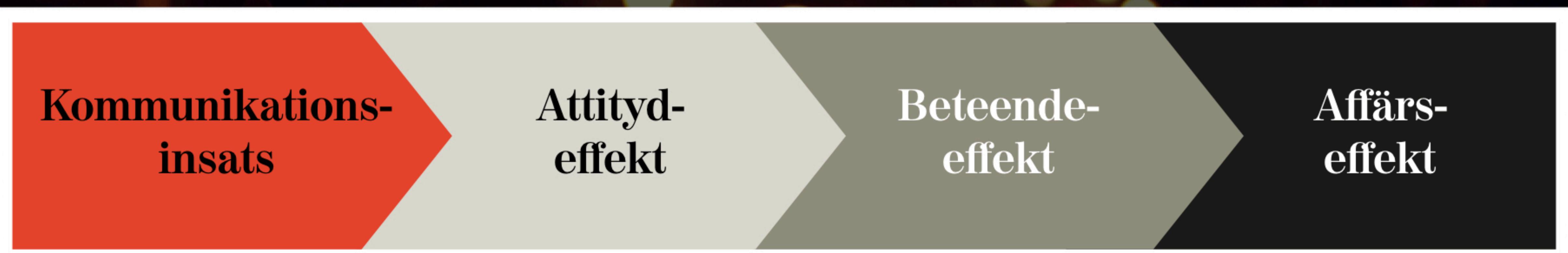
FOKUS	SYFTE	VEM	HUVDSAKLIG KPI	SUPPORT KPI
Varumärke	Förändra attityder till varumärket och på så vis öka vilja att köpa av varumärket X på långsikt.	Alla 18-65 år	Preferens	<i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i>
Aktivering	Vitalisera varumärket genom nyheter och tydliga erbjudanden för att driva kortsliktig trafik.	Människor som är i marknaden	Besök	<i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i>
Lojalitet	Få de människor som köper varumärket att köpa igen genom relevant korsförsäljning.	Befintliga kunder	Återköp	<i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i> <i>LOREM IPSUM</i>

Isolera kommunikationens roll – vad den kan och *inte kan* göra





Rita upp en effektkedja



**Kommunikations-
insats**

**Attityd-
effekt**

**Beteende-
effekt**

**Affärs-
effekt**

Direkt ekonomisk affärseffekt

T.ex. Försäljning, marknadsandelar, i volym eller värde, omsättning, vinst och marginaler, lönsamhet.

Indirekt ekonomisk affärseffekt

T.ex. Företag som vill bli mer attraktiva som arbetsgivare, ett fackförbund som vill öka sin förhandlingsstyrka gentemot arbetsgivarna, eller en samhällsaktör som vill reducera ohälsa i samhället.

Affärs-
effekt

Köpbeteenden

Få fler att köpa

Få dem att köpa oftare

Få varje köpare att köpa mer

Andra beteenden

Få in fler medlemsansökningar

Få mäniskor att dricka mindre alkohol

Få fler amerikanska turister att besöka Sverige

Beteende-
effekt

Affärs-
effekt

Kännedom
Kunskap
Intresse
Associationer
Känslor
Åsikter
Intentioner

**Attityd-
effekt**

**Beteende-
effekt**

**Affärs-
effekt**

Kommunikations-
insats

Attityd-
effekt

Beteende-
effekt

Affärs-
effekt

Exponering
Bearbetning

Kommunikationsinsats

Helt nytt reklamkoncept

Attitydeffekt

Förknippa X
med känslor av:
Gemenskap
Glädje att flyga

Beteendeeffekt

Betala lite mer för
att flyga med X

Affärseffekt

Högre marginal
och lönsamhet

Flygbolaget X

Möbelbolaget X

Kommunikationsinsats

Sängtester i verkliga livet

Attitydeffekt

Öka kvalitets-uppfattningen för Xs sängar

Beteendeeffekt

Få fler att även åka till X när de behöver en ny säng

Affärseffekt

Öka antalet sålda sängar

Telekomoperatören X

Kommunikationsinsats

Ompositioneringskampanj

Attitydeffekt

Tvätta bort
associationer kring att
företaget är opålitligt,
oseriöst och flamsigt,

Beteendeeffekt

Få fler att
utvärdera och
välja operatören

Affärseffekt

Öka marknads-
andelen i volym

Tvingar fram ett
orsak-verkan-tänk

Förenkla tills du får till det!



A close-up photograph of a person's hands interacting with a stack of wooden blocks. The blocks are labeled 'Tenga' and are being arranged in a tower-like structure. One hand is reaching up to place a block, while the other hand holds it steady. The lighting is warm, highlighting the texture of the wood.

Definiera *nuläget*
och sätt prioriterade *mål*



Genomför en nollmätning
för att sätta siffror på nuläget

A family of four is sitting on a white couch in a dimly lit living room, watching television. From left to right: a dog lying on the couch; a man in a green polo shirt and glasses; a young boy in a striped pajama top; and a woman with blonde hair in a patterned pajama top. A floor lamp stands behind them, and a coffee table in front holds a bowl of popcorn, glasses, and a remote control.

Titta bakåt för att sätta rimliga mål

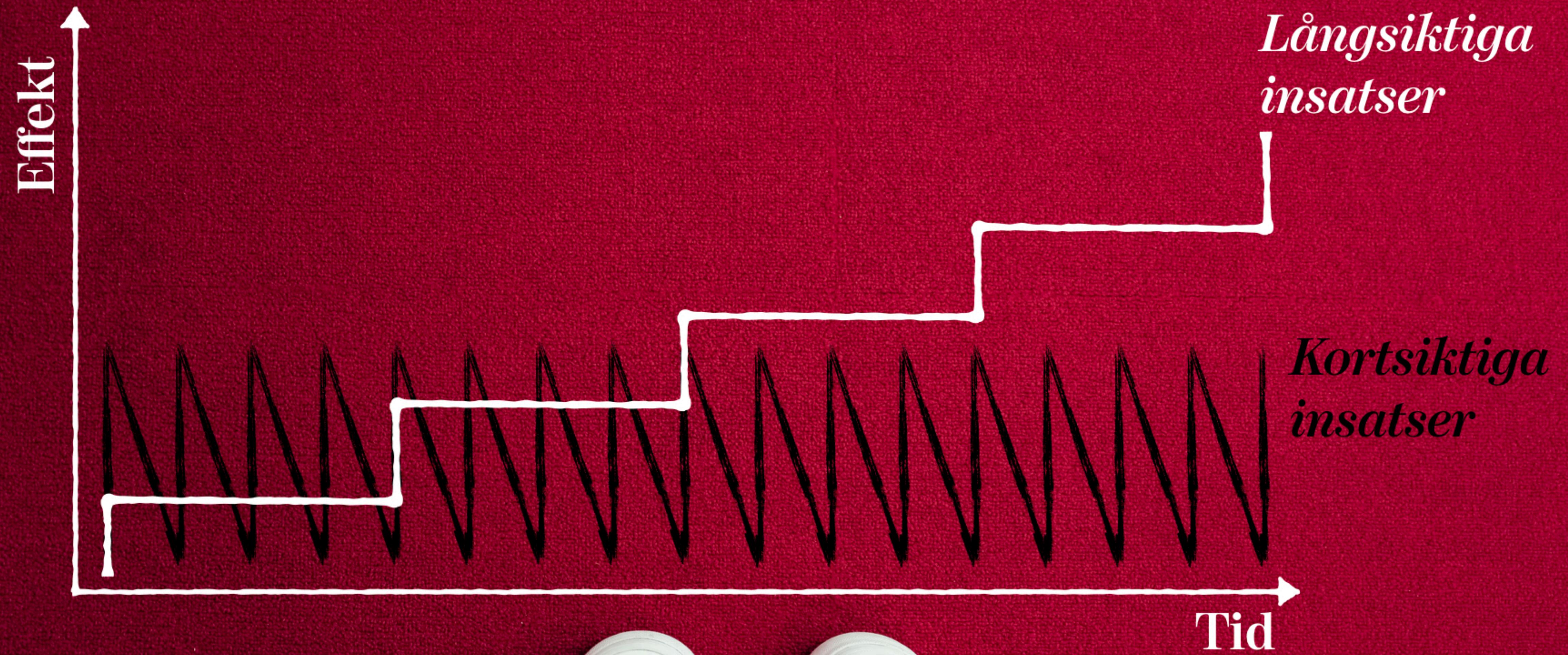
Utgå från både kort siktiga och *långsiktiga* effekter





Kort sikt: trigga beteenden
eller affärseffekt direkt, under
den period insatsen pågår

Lång sikt: bygga attityder nu
som genererar beteende
och affärseffekt senare,
efter 6 månader eller längre



OBS!

För stort fokus på kort sikt kan
*minsk*a den totala effekten
på lång sikt



Förankra kommunikationens roll i organisationen





Lägg tid på att *lyssna in* flera
olika funktioner i organisationen

"Driva kännedom"



"Bli mer kända"



Berätta vilka insatser
som görs och *varför*



*Anpassa
effektmåtten
till insatsen*



Specificera i varje brief/debrief
villken *typ* av effekt som ska uppnås
- och hur den ska mätas



Bedöm effekten utifrån
förutsättningarna

A photograph of a man and a woman in a library. The man, on the left, has curly hair and wears glasses, a light-colored patterned shirt, and a lanyard with a badge. He is looking down at a book they are holding together. The woman, on the right, has long dark hair and wears a dark green jacket over a white collared shirt. She is also looking down at the book. They are standing in front of a large blue bookshelf. The background is slightly blurred, showing more of the library's interior.

När resultat presenteras,
redovisa vilka *resurser* som investerats



Räkna ut
Extra Share Of Voice
(ESOV)



A photograph of a red brick wall with a metal railing in the foreground. The wall is made of large, rectangular red bricks. A dark metal railing runs along the bottom of the wall. In the foreground, there is a paved area with some shadows.

Vilka förändringar har gjorts,
eller inte gjorts, på *det stora hela*?



Mät rätt och mät ofta



Använd *flera metoder* för att göra
en samlad bedömning av effekten



Utvärdera mätresultatet i ett mindre team
och sammanställ *slutsatser*
innan presentation i större grupp

A top-down photograph of a group of people gathered around a dark dining table, eating a meal together. The table is set with various dishes, including plates of food, bowls of salsa and guacamole, tortilla chips, and bags of tortilla shells and chips. There are also glasses of water and some lit candles. A baby is seated in a high chair at the head of the table. The scene is lit from above, creating a warm, intimate atmosphere.

Lyft blicken

Checklistan

- 1 Definiera kommunikationens *nytta*
- 2 Rita upp en *effektkedja*
- 3 Definiera *nuläget* och sätt prioriterade *mål*
- 4 Utgå från både kortsliktiga och *långsiktiga* effekter
- 5 Förankra kommunikationens roll i organisationen
- 6 Anpassa effektmåtten till insatsen
- 7 Bedöm effekten utifrån *förutsättningarna*
- 8 Mät *rätt* och mät *ofta*



Glöm inte att fira
effekten ni uppnår.
Lycka till!

Kom! Sveriges Kommunikationsbyråer
Swedish Association of Communication Agencies

Effektprinciperna

KOMM:s principer för effektiv kommunikation

e påverkan på glass-
den nya glassförpack-
det blir attraktivt,
växa särskilt mycket.
effektperspektiv.

modell som vi-
givaren. Modell-
centralt för att
ons- eller argu-
pedagogiskt
de och större

ellerna har
zen om att

S.
ir;
neto-
lu
t
er
er
erty-
organisationer

Ta del av principerna i helhet:
komm.se/komms-effektprinciper